

# Relation Client et animation réseaux - BTS NDRC [1<sup>re</sup> et 2<sup>e</sup> année] - Ed. 2022

## Liste des ressources

### Fichiers étudiants

- **Partie I - Planter et promouvoir l'offre chez des distributeurs/Chapitre 1 – Comprendre les stratégies et les réseaux de distribution**

Chapitre 1 - annexe 9 • NDRC3\_Chapitre\_1\_annexe09.ppt

- **Partie I - Planter et promouvoir l'offre chez des distributeurs/Chapitre 2 – Négocier le référencement de l'offre auprès de la centrale d'achat**

Chapitre 2 - annexe 9 • NDRC3\_Chapitre\_2\_annexe09.doc

- **Partie I - Planter et promouvoir l'offre chez des distributeurs/Chapitre 2 – Négocier le référencement de l'offre auprès de la centrale d'achat**

Chapitre 2 - application 4 - document 2 • NDRC3\_Chapitre\_2\_appli04\_doc02.xlsx

- **Partie I - Planter et promouvoir l'offre chez des distributeurs/Chapitre 3 – Négocier l'implantation de l'offre sur le lieu de vente**

Chapitre 3 - annexe 8 • NDRC3\_Chapitre\_3\_annexe08.xlsx

- **Partie I - Planter et promouvoir l'offre chez des distributeurs/Chapitre 3 – Négocier l'implantation de l'offre sur le lieu de vente**

Chapitre 3 - annexe 10 • NDRC3\_Chapitre\_3\_annexe10.xlsx

- **Partie I - Planter et promouvoir l'offre chez des distributeurs/Chapitre 3 – Négocier l'implantation de l'offre sur le lieu de vente**

Chapitre 3 - application 4 - document • NDRC3\_Chapitre\_3\_appli04\_doc.xlsx

- **Partie I - Planter et promouvoir l'offre chez des distributeurs/Chapitre 5 – Suivre et développer le référencement**

Chapitre 5 - annexe 1 - tableau • NDRC3\_Chapitre\_5\_annexe01\_tableau.xlsx

- **Partie I - Planter et promouvoir l'offre chez des distributeurs/Chapitre 5 – Suivre et développer le référencement**

Chapitre 5 - application 2 - document 1 • NDRC3\_Chapitre\_5\_appli02\_doc01.xlsx

- **Partie I - Planter et promouvoir l'offre chez des distributeurs/Chapitre 5 – Suivre et développer le référencement**

Chapitre 5 - application 2 - document 2 • NDRC3\_Chapitre\_5\_appli02\_doc02.xlsx

- **Partie III - Créer et animer un réseau de vente directe/Chapitre 10 – Découvrir la vente directe**

Chapitre 10 - application 4 - document 1 • NDRC3\_Chapitre\_10\_appli04\_doc01.doc

- **Partie III - Créer et animer un réseau de vente directe/Chapitre 11 – Prospecter et organiser des rencontres**

Chapitre 11 - annexe 3 • NDRC3\_Chapitre\_11\_annexe03.doc

- **Partie III - Créer et animer un réseau de vente directe/Chapitre 13 – Recruter et former des vendeurs à domicile indépendants**

Chapitre 13 - annexe 3 • NDRC3\_Chapitre\_13\_annexe03.doc

- **Partie III - Créer et animer un réseau de vente directe/Chapitre 13 – Recruter et former des vendeurs à domicile indépendants**

Chapitre 13 - annexe 9 • NDRC3\_Chapitre\_13\_annexe09.docx

- **Partie III - Créer et animer un réseau de vente directe/Chapitre 14 – Accompagner les vendeurs et animer les équipes**

Chapitre 14 - annexe 4 • NDRC3\_Chapitre\_14\_annexe04.doc

- **Partie III - Créer et animer un réseau de vente directe/Chapitre 14 – Accompagner les vendeurs et animer les équipes**

Chapitre 14 - annexe 7 • NDRC3\_Chapitre\_14\_annexe07.xlsx

- **Partie III - Créer et animer un réseau de vente directe/Chapitre 14 – Accompagner les vendeurs et animer les équipes**  
Chapitre 14 - annexe 8 • NDRC3\_Chapitre\_14\_annexe08.doc

- **Partie III - Créer et animer un réseau de vente directe/Chapitre 14 – Accompagner les vendeurs et animer les équipes**  
Chapitre 14 - annexe 11 • NDRC3\_Chapitre\_14\_annexe11.xlsx

- **Partie III - Créer et animer un réseau de vente directe/Chapitre 14 – Accompagner les vendeurs et animer les équipes**  
Chapitre 14 - application 5 - document 2 • NDRC3\_Chapitre\_14\_appli05\_doc02.xlsx