

Relation Client et Animation de réseaux - BTS NDRC (1^{re} et 2^e années)

Liste des ressources

Créer et animer un réseau de vente directe

Chapitre 10 – Découvrir la vente directe

- Fichiers étudiants :

CH10 - application 4 - document 1 • 166151_CH10_appli04_doc01.doc

- Tests :

CH10 - test de connaissances • Test_du_chapitre10.zip

Chapitre 11 – Prospecter et organiser des rencontres

- Fichiers étudiants :

CH11 - annexe 3 • 166151_CH11_annexe03.doc

- Tests :

CH11 - test de connaissances • Test_du_chapitre11.zip

Chapitre 12 – Vendre en réunion

- Fichiers professeur :

CH12 - annexe 5 • 166151_CH12_annexe05.doc

- Tests :

CH12 - test de connaissances • Test_du_chapitre12.zip

Chapitre 13 – Recruter et former des vendeurs à domicile indépendants

- Fichiers étudiants :

CH13 - annexe 3 • 166151_CH13_annexe03.doc

- Fichiers étudiants :

CH13 - annexe 9 • 166151_CH13_annexe09.doc

- Tests :

CH13 - test de connaissances • Test_du_chapitre13.zip

Chapitre 14 – Accompagner les vendeurs et animer les équipes

- Fichiers étudiants :

CH14 - annexe 4 • 166151_CH14_annexe04.doc

- Fichiers étudiants :

CH14 - annexe 7 • 166151_CH14_annexe07.xlsx

- Fichiers étudiants :

CH14 - annexe 8 • 166151_CH14_annexe08.doc

- Fichiers étudiants :

CH14 - annexe 11 • 166151_CH14_annexe11.xlsx

- Fichiers étudiants :

CH14 - application 6 - document 2 • 166151_CH14_appli06_doc02.xlsx

- Tests :

CH14 - test de connaissances • Test_du_chapitre14.zip